energy partners

x

Bundesverband Güterkraftverkehr Logistik und Entsorgung (BGL) e.V.

Vom Depot zum Energy Hub

WIE LOGISTIKSTANDORTE NETZ, LADEN UND ENERGIEKOSTEN IN DEN GRIFF BEKOMMEN & NEUE ERLÖSE ERSCHLIEßEN

www.energypartners.de

by MaxSolar

Unternehmensvorstellung: MaxSolar & Energy Partners

MaxSolar
(Mutterunternehmen, gegründet 2009)

Erster Tätigkeitsschwerpunkt: PV-Aufdachanlagen

Heute: MaxSolar als Infrastrukturentwickler & Betreiber

Energy Partners
(Tochterunternehmen)

One-Stop-Shop für ganzheitliche Energieprojekte

- Onsite und Offsite-PPAs für langfristige Versorgung mit günstigem, grünem Strom
- Bau von PV-Anlagen, Stromspeichern und E-Ladesäulen
- Intelligente Vernetzung aller Komponenten über das KI-gestützte Energiemanagementsystem EPSherpa

Headquarter Fossil, Grabenstätt



So denkt EP die kWh

Wir veredeln die kWh

Geschäftsaktiv in 14+ europäischen Ländern
- lokale Marktkenntnis & regulatorische Expertise

16+ Jahre Netzanbindung & Projektentwicklung
- Erfahrung in Mittel- und Hochspannung
- Betrieb von Umspannwerken & Kabeltrassen

1.000+ Ladepunkte im Betrieb (CPO)
- 50+ EMSP-Verträge (u. a. DKV, Shell)
- Standardisierte Abrechnung & 24/7-Betrieb
- Kooperation mit Bundesverbänden aus Logistik und Automotive

Reststrombelieferung
- Off-Site-PPAs und Strombörse zur Reststrombelieferung
- Hybrid-PPAs (PV + BESS)



PV- und BESS-Vermarktung durch eigenes Commercial-Team
- Umsetzung des ersten netzdienlichen Speichers mit Bayernwerk (25MWh/5MW)

Ganzheitliche Aufwertung der Standorte

Energy Hubs

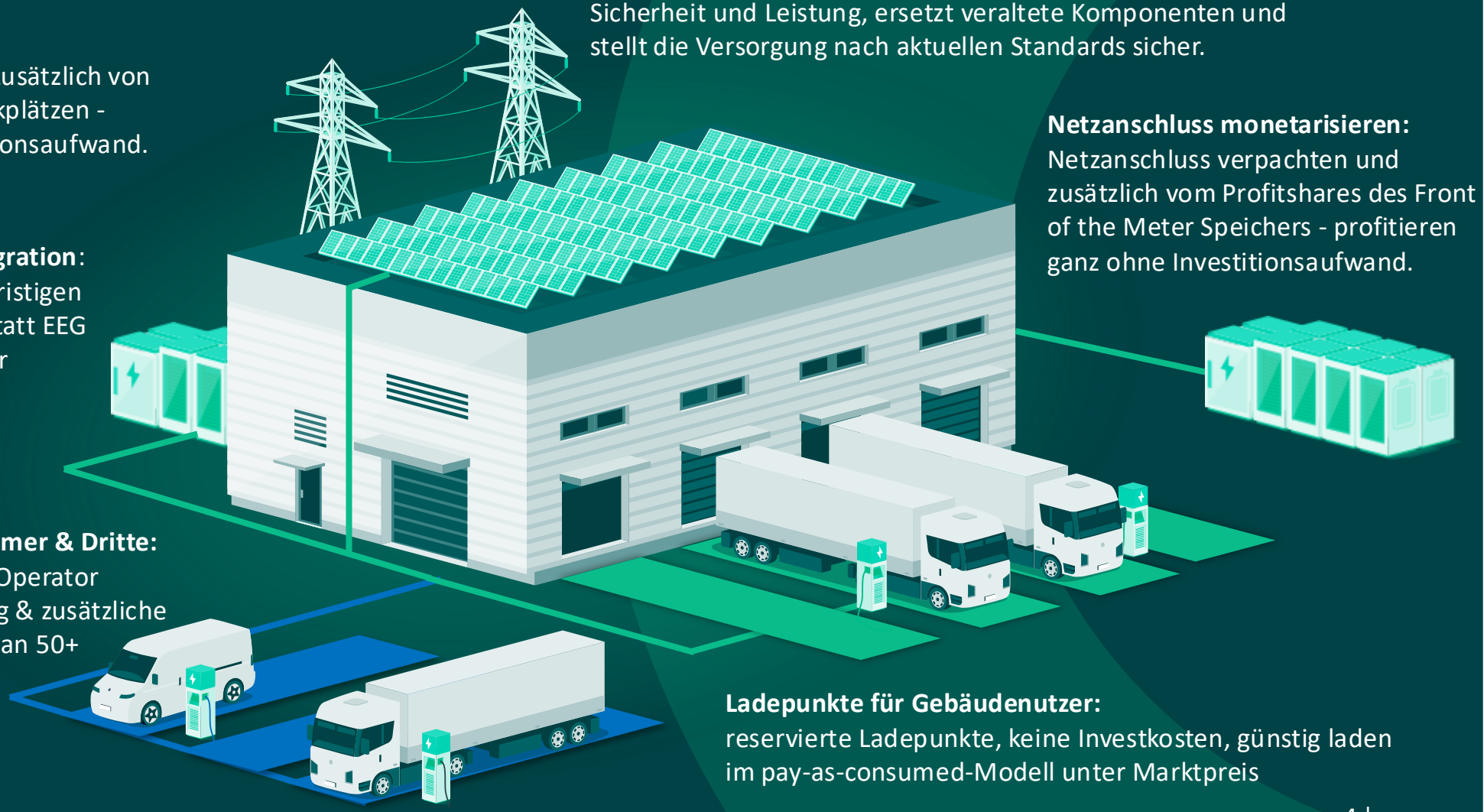
Neue Ertragsquellen:
Dachflächen verpachten und zusätzlich von der Umsatzbeteiligung an Parkplätzen - profitieren ganz ohne Investitionsaufwand.

PV- und Batteriespeicher Integration:
Höhere Vergütung durch langfristigen Stromabnahmevertrag (PPA) statt EEG und geringeres Risiko negativer Strompreise.

Ladepunkte für Nachunternehmer & Dritte:
Als zertifizierter Charge-Point-Operator sorgen wir für mehr Auslastung & zusätzliche Einnahmen – dank Anbindung an 50+ Roaming-Partner

Netzanschluss ertüchtigen:
Die Ertüchtigung des Netzanschlusses sorgt für höhere Sicherheit und Leistung, ersetzt veraltete Komponenten und stellt die Versorgung nach aktuellen Standards sicher.

Netzanschluss monetarisieren:
Netzanschluss verpachten und zusätzlich vom Profitshares des Front of the Meter Speichers - profitieren ganz ohne Investitionsaufwand.



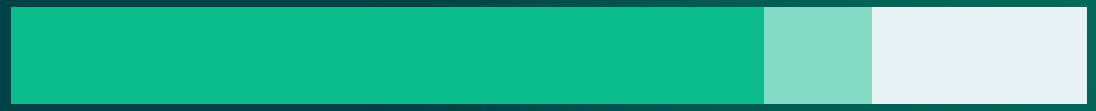
Ladepunkte für Gebäudenutzer:
reservierte Ladepunkte, keine Investkosten, günstig laden im pay-as-consumed-Modell unter Marktpreis

Der E-Lkw lädt im Depot

Damit wird der eigene Standort zum Hebel für Verfügbarkeit und Energiekosten

70–80 %

des modellierten Ladeenergiebedarfs elektrischer Lkw entfallen in den meisten Ländern auf das Depot.



Depot unterwegs

Quelle: Fraunhofer ISI / ICCT, „Spatiotemporal Analysis of Electric Truck Charging Demand in Europe“, 24.09.2026.

Was das für Ihren Standort heißt

Verfügbarkeit

Netzanschluss und Ladeleistung am Depot entscheiden, ob die Flotte pünktlich einsatzbereit ist.

Energiekosten

Der Großteil der Ladeenergie wird am eigenen Standort bezogen – hier entsteht der Kostenhebel.

Der Business Case entscheidet sich am Standort

Nicht der Lkw allein, sondern das Gesamtsystem – drei Anforderungen müssen zusammenpassen

01

Kosten unter Druck

Knappe Margen lassen wenig Raum für unkalkulierbare Energie- und Investitionskosten.

STANDORT BRAUCHT

Kalkulierbare Energiepreise

02

Netz als Engpass

Ladeleistung, Netzanschluss und Tourenplanung müssen betrieblich zusammenpassen.

STANDORT BRAUCHT

Passender Netzanschluss und Ladeleistung nach Tourenprofil

03

Kapital effizient nutzen

Investitionen müssen priorisiert, förderfähig und skalierbar sein.

STANDORT BRAUCHT

Robuste Betriebsführung und skalierbarer Ausbaupfad

Deshalb gemeinsam planen: PV | Speicher | Ladeinfrastruktur | Lastmanagement | Reststrom

Förderung öffnet ein Zeitfenster

Wer seinen Standort jetzt bewertet, ist für die nächsten Aufrufe antragsreif

1 Mrd. €

stellt das BMV über vier Jahre für Ladeinfrastruktur schwerer Nutzfahrzeuge bereit.

Quelle: BMV / PtJ, Mai–August 2026

Förderfähig – nicht nur der Ladepunkt

- ✓ Netzanschluss
- ✓ Batteriespeicher
- ✓ Ladelastmanagement

Die ersten drei Aufrufe 2026 sind geschlossen.

Netz, Lastgang und Business Case brauchen Vorlauf – die Vorbereitung entscheidet über den nächsten Antrag.

MiSpeL macht den Depotspeicher marktfähig

BNetzA-Festlegung vom 01.10.2026 – was sich für Logistikstandorte ändert

Netz- und PV-Strom im selben Speicher

Mischbetrieb erlaubt – Förderanspruch für zwischengespeicherten PV-Strom bleibt.

FÜR IHR DEPOT

Ein Speicher, drei Jobs: PV-Eigenverbrauch, Lastspitzen kappen, günstig laden.

Keine Doppelbelastung mehr

Für zurückgespeisten Netzstrom werden Umlagen und Netzentgelte saldiert.

FÜR IHR DEPOT

Strommarkt-Vermarktung wird für Gewerbespeicher wirtschaftlich.

Bidirektionale Ladepunkte = Speicher

Abrechnung je Ladepunkt, nicht je Fahrzeug. Fahrstrom bleibt voll umlagepflichtig.

FÜR IHR DEPOT

Die Flotte wird perspektivisch Teil der Standort-Flexibilität.

Auch ohne eigene Erzeugung

Gilt auch für ungeförderte Anlagen und reine Netzspeicher.

FÜR IHR DEPOT

Netzanschluss doppelt nutzen: Laden und Speicher-Vermarktung.

ZEITPLAN

01.10.2026
Festlegung beschlossen

bis 30.09.2027
Übergangsfrist – Anwendung mit Zustimmung von Netz- und Messstellenbetreiber

danach
Netz- und Messstellenbetreiber müssen umsetzen

JETZT VORBEREITEN

- Messkonzept planen: Abgrenzungsoption, i. d. R. zwei Zähler mit ¼-h-Messung
- Netz- und Messstellenbetreiber früh einbinden
- Speicher per EMS marktgeführt steuern – bei negativen Preisen entfallen die Privilegien

Aus dem Depot wird ein steuerbarer Energy Hub

Erzeugung, Speicher, Laden und Beschaffung als ein System – gesteuert durch EPSherpa

PV & Dach

Eigenen Strom erzeugen und Flächen standortgerecht bewerten.

Speicher

Lastspitzen reduzieren und PV-Strom zeitlich verschieben.

Laden

Ladeleistung nach Tourenprofil und Netzlimit bereitstellen.

Reststrom

Dynamisch beschaffen: günstige Zeitfenster und Börsenpreise nutzen.

EPSherpa

KI-gestütztes Energiemanagement: Monitoring, Prognose und Optimierung aus einer Hand

Leistungskosten senken
Lastspitzen und freie Netzkapazität berücksichtigen.

Laden integrieren
Ladepunkte nach Touren, Betrieb und Netzlimit steuern.

Energiebezug optimieren
PV, Speicher und Marktpreise automatisiert verbinden.

Energiemanagementsystem EPSherpa

Das zentrale Gehirn eines intelligenten Energiesystems



Kostenoptimierter Betrieb
(PV- und/oder Börsen-optimiert)

Monitoring & Steuerung
Bedarfs- & Erzeugungsprognose
Hardware-unabhängig

Lastspitzenkappung
Eigenverbrauchsoptimierung
Optimierter Stromeinkauf
Stromhandel

Ladepunkt-Priorisierung
Lastmanagement
Kostenoptimierter Betrieb
(PV- und/oder Börsen-optimiert)

Unser Angebot für Ihre Reststromversorgung:

- Dynamischer Stromtarif
- Off-Site-PPAs & Strombörse
- Hybrid-PPAs (PV + BESS)

Einsparung von rund 190.000 € pro Jahr

Beispielrechnung: 8 E-LKW, ein Depotstandort, PV-Anlage sowie Speicher ohne Eigeninvest

ANNAHMEN (BEISPIEL)

Flotte
8 E-Lkw · 120.000 km/Jahr je Lkw

Verbrauch / Ladebedarf
1,1 kWh/km · 1.056 MWh/Jahr

Public Charging
39 ct/kWh

Depotladen mit Energy Partners
27 ct/kWh, Mindestabnahme z. B. 600 MWh

Dach-PV
On-Site-PPA, ohne Eigeninvest

Speicher am Standort
1.000 kWh, gesteuert durch EPSherpa

Netzspeicher am Anschluss
1 MW, Invest durch Energy Partners

Depotladen statt Public Charging 1.056 MWh × 12 ct/kWh (39 → 27 ct)	**126.720 €**
PV-Strom vom eigenen Dach On-Site-PPA + Speicher: mehr Eigenverbrauch	**32.147 €**
Lastspitzen kappen Speicher + EPSherpa senken den Leistungspreis	**24.058 €**
Netzanschluss vermarkten Netzspeicher: 15 % Erlösbeteiligung + Pacht	**9.828 €**
Gesamtvorteil pro Jahr ≈ 24.100 € je E-Lkw · ohne Eigeninvest	**192.753 €**

Nicht eingerechnet:

- Fremdladen durch Nachunternehmer
- Dachpacht
- BMV-Förderung
- Weniger Umwege und Wartezeit

Beispielrechnung mit Richtwerten, standortabhängig. Speicher-Werte aus einem Energy-Partners-Beispielprojekt (1.000 kWh); Netzspeicher: 15 % von 58.852 € Arbitrage-Roherlösen + 1.000 €/MW Pacht.

In fünf Schritten zur belastbaren Entscheidung

Vom Standort zum umsetzbaren Konzept – aus einer Hand

1

Standort & Flächen

Dach, Parkplatz und Eigentum prüfen.

2

Netz & Lastgang

Anschluss und Ladebedarf prüfen.

3

Energiearchitektur

PV, Speicher und Lader abstimmen.

4

Wirtschaftlichkeit

Business Case und Förderung bewerten.

5

Realisierung

Umsetzen, monitoren, optimieren.

IHR ERGEBNIS: EINE BELASTBARE ENTSCHEIDUNGSGRUNDLAGE

Netzanschluss realistisch planen

Ausbaupfad und Ladeleistung standortspezifisch prüfen.

Ladeleistung wirtschaftlich steuern

PV, Speicher und Lastmanagement zusammen denken.

Betriebskosten senken

Leistungsspitzen und Energiebezug optimieren.

Starten Sie mit der Erstbewertung Ihres Standorts

Je früher bewertet, desto besser vorbereitet auf die nächsten Förderaufrufe

So einfach geht es

1

Standortliste senden

Adressen Ihrer Depots per E-Mail – eine einfache Liste genügt.

2

Erstgespräch vereinbaren

Wir klären Tourenprofil, Ladebedarf und Ihre Ziele.

3

Erstbewertung erhalten

Erste Einschätzung zu Netzanschluss, Energiearchitektur und Fördermöglichkeiten.

HILFREICH, FALLS VORHANDEN

Netzanschlussleistung · Lastgang (12 Monate) · Anzahl geplanter E-Lkw · Dach- und Parkflächen

JETZT KONTAKT AUFNEHMEN

Ihre Erstbewertung beginnt mit einer E-Mail.

E-Mail
info@energypartners.de

Telefon
+49 861 20929900

Web
www.energypartners.de

DEPOTCHARGE UND ENERGY PARTNERS – EINE STARKE PARTNERSCHAFT.

Eine starke Partnerschaft …

depotcharge

- Markplatz und Netzwerk aus Standorten und E-LKW Flotten
- Granulate steuerbare Zugangs- und Preisverwaltung
- Vollautomatisierte Abrechnung und Zahlungsabwicklung

energy partners

- Beratung und Projektierung
- EPC- und PPA-Angebote für PV, BESS und LIS
- Installation der Ladeinfrastruktur und Integration in das Energiemanagement
- Technischer und kaufmännischer Betrieb
- Betreiber öffentlicher Ladeparks

… mit klaren Vorteilen für unsere Kunden.

Schlüsselfertige Ladelösung

Planbare Kosten und Auslastung

Nahtlose Systemintegration

Vielen Dank

Ihr erfahrener Partner für gewerbliche und industrielle Energielösungen

E-Mail: info@energypartners.de
Telefon: +49 861 20929900

www.energypartners.de

by MaxSolar